



# **VERTRIEB GEHT HEUTE ANDERS**

**ASTiK Essen...**

**"wir sind der Schlüssel, nicht  
zur Vergangenheit, sondern zu  
Ihrer Zukunft"!**



## WIRTSCHAFTSSTANDORT DEUTSCHLAND



### *NEUKUNDENGEWINNUNG...*

Was erreicht **ASTiK Essen** für Ihr Unternehmen?

- Leadgenerierung!
- Senkung der Vertriebskosten
- Qualitätsverbesserung
- Entlastung des Außendienstes / Key Account etc.

Selbstverständlich...

- die Neukundenakquise und die Neukundengewinnung

### **DER NUTZEN FÜR IHR UNTERNEHMEN?**

Sinnvoller, innovativer und effizienter Einsatz mit **ASTiK Essen**,  
bedeutet für Ihr Unternehmen den größtmöglichen

**Nutzen durch Mehrwert!**

Unsere Leistungen für den  
Aufbau nachhaltiger  
Geschäftsentwicklungen!

**WIR UNTERSTÜTZEN SIE,  
BIS IHRE GESCHÄFTE SICH  
NACHHALTIG ETABLIERT  
HABEN.**

### **Strategisches Marketing ?**

Neukundengewinnung - Kundensuche, Kundendefinition, Kundenselektion  
Im strategischen Marketing bedarf auch die Neukundengewinnung der gewissenhaften Analyse und Durchführung.

Unternehmen, die nicht kontinuierlich in die Akquise von Neukunden investieren, handeln nicht oft unüberlegt.

Das Akquirieren von Neukunden sollte ein fester Bestandteil Ihrer Alltagsarbeit sein – selbst wenn Ihre Organisation keine Wachstumsziele verfolgt.

Ansonsten schrumpft die Kundenbasis mit der Zeit.



**ASTiK Essen akquiriert für ihr Unternehmen erfolgreich neue Kunden in der Industrie, im Handel, auf Messen oder im B2C Bereich.**

# UNSER KONZEPT



Die Zusammenarbeit beginnt immer mit einem persönlichem Gespräch, in dem Sie uns Ihre Ideen und Vorstellungen, sowie vielleicht gesammelte Erfahrungen aus Ihren Geschäften mitteilen können, und wir Ihnen aufzeigen, wie unsere Erfahrungen hier für Sie von Nutzen sein können.

Gemeinsam erarbeiten wir dann das Projekt aus.

Wichtig für eine optimale Projektabwicklung ist , einen strukturierten und dementsprechenden Zeit- u. Arbeitsplan zu entwickeln.

Ziel des Projektes ist es dann, die Kontakte, die Anbahnung und das Neukundengeschäft zu optimieren.

Der Zeit- u. Arbeitsplan enthält unter anderem:

- Aufbereitung von Informationen zu Ihrem Unternehmen, seinen Produkten bzw. Dienstleistungen
- Wettbewerbsanalyse lokaler und evtl. internationaler Mitstreiter am Zielmarkt
- Selektion potentieller Kunden, Partner und Multiplikatoren am Markt
- Projekt Monitoring über die gesamte Projektlaufzeit



## **ASTiK Essen steht für:**

- Kundennähe
- Kompetenz
- Verlässlichkeit
- Transparenz
- Flexibilität

**Leitsatz der ASTiK Essen ist: " Wir stehen für qualitative Quantität."**

# Unser Angebot



Die Neukundenakquise und Leadgenerierung sind die Grundlagen eines vertrieblch erfolgreichen und wirtschaftlich wachsenden Unternehmens.

Gleichzeitig gehören die oft unbeliebte Neukundenakquise und -gewinnung zu den am schwierigsten zu realisierenden Unternehmensprozessen.

Wir übernehmen auf Wunsch die Neukundenakquise und -gewinnung komplett, oder arbeiten Ihrem Vertrieb effektiv zu und entlasten dadurch Ihre Mitarbeiter.

Unsere Vertriebsexperten sprechen potentielle Neukunden professional, sicher und abschlussorientiert an, liefern messbare und zielorientierte Ergebnisse und entwickeln diese zu potentiellen Verkaufschancen.

- ◆ **Systematische Neukundengewinnung**
- ◆ **Professionelle Entwicklung schwacher oder neuer Verkaufsgebiete**
- ◆ **Schnellere Einführung neuer Produkte und Leistungen**
- ◆ **Technische Beratung im Entwicklungsprozess neuer Produkte**
- ◆ **Zeitnahes Nachfassen offener Angebote**
- ◆ **Recherche von Marktpotenzialen/ Absatzmengen**
- ◆ **Operative Führung des zugeordneten Kundenportfolios, die Konzeption und Realisierung von Wachstumskonzepten**
- ◆ **Terminierungen für den eigenen Außendienst in Ihrem Unternehmen**



## Erfolge in diversen Branchen....

### Konsumgüter:

Food  
Tiernahrung  
Befestigungstechnik  
Sanitärhandel

### Industriegüter:

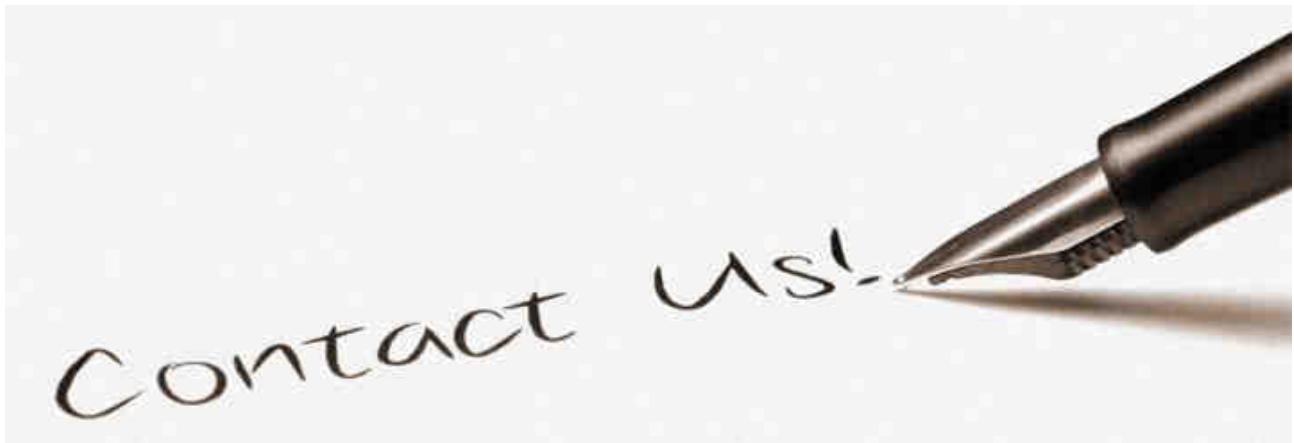
Gewerbl. Spülmaschinen  
Warmwassererzeuger  
Diebstahlsicherungsanlagen  
Pumpen, Filter, Chemie

### Dienstleistungen:

Autohäuser Service  
Postdienstleistung  
Inkasso, Auskunft u. Factoring

- **Deutlich mehr Anfragen und Aufträge**
- **Höhere Flexibilität im Vertrieb**
- **Geringere Personalkosten**





### Postanschrift:

**ASTiK Essen**  
**Dellmannsweg 38**  
**D - 45277 Essen**



**+49 (0)201 83 91 25 35**  
**+49 (0)201 45 85 85 37**  
**+49 (0)201 21 96 02 77**



[info@astik.de](mailto:info@astik.de)



[www.neukundengewinnung-astik.de](http://www.neukundengewinnung-astik.de)



**+ 49 (0)175 67 67 67 3**

